



# KOUNOTORI

LITEPAPER // JAN 2022

traduit en français par SkyMarmotte  
<https://twitter.com/SkyMarmotte>

# Introduction

## 鶴 - Kounotori (La Cigogne Orientale)

Dans la culture japonaise, la cigogne est considérée comme un symbole de prospérité et de longévité. Comme raconté dans le folklore d'antan, on voyait les cigognes plonger dans l'eau, pour en ressortir le bec empli de trésors cachés au lieu de poissons. C'est cette image qui nous fait croire que c'est le symbole parfait pour notre token. Nous voulons en effet fournir un service qui enrichira nos investisseurs pour les années à venir.

## Tokenomics

**KOUNOTORI (\$KTO)** est un jeton ERC-20 lancé sur le réseau Ethereum dans la nuit du 03 décembre 2021

Adresse du contrat - 0x616ef40d55c0d2c506f4d6873bda8090b79bf8fc

Offre totale de **1 Quadrillion** (1,000,000,000,000,000) \$KTO

Afin d'éviter que les baleines manipulent le cours du token, nous avons mis en place les restrictions temporaires suivantes;

Transaction maximale au lancement : **0,2%** de l'offre totale pendant une heure.

Maximum détenu par portefeuille au lancement : **0,5%** de la valeur totale de l'offre (5 trillions ou  $5^{12}$ )

Lorsque la capitalisation totale du marché atteindra **50 000 000 \$** (50 millions de dollars), il sera possible de détenir un maximum de 1% de la valeur totale de l'offre par portefeuille, soit 10 000 000 000 000 (10 trillions ou  $10^{12}$ ).

### Répartition du \$KTO

**9,5 % (95.000.000.000.000 \$KTO)** des tokens sont alloués à un portefeuille d'équipe et seront libérés sur une période de 12 mois, à compter d'un mois après le lancement. Ils sont répartis de la façon suivante :

4 développeurs de l'équipe principale - 6 % de l'offre totale (60T \$KTO)

7 Modérateurs / Conseillers - 3,5 % de l'offre totale (35T \$KTO)

**40% (400.000.000.000.000 \$KTO)** des tokens ont été brûlés au lancement, dans un portefeuille mort.

**50,5% (505.000.000.000.000 \$KTO)** des tokens ont été utilisés pour fournir des liquidités sur Uniswap pour le lancement.

## Un système de taxe différent

Imaginez un token qui se soucie de ses investisseurs. Un projet dans lequel **les récompenses augmentent au fur et à mesure que le token se développe**, tout en garantissant sa capacité à se rétablir en cas d'échec.

Pour que ce projet démarre sur des bases saines et qu'une campagne de marketing puisse être financée, nous avons mis en place une taxe modulable de 10% sur les transactions :

- **3%** pour les détenteurs de \$KTO sous forme de \$KTO
- **7%** reversés au portefeuille marketing sous forme d'Ethereum (ETH).

Au fur et à mesure de la croissance du projet, les intérêts reçus par les détenteurs de \$KTO augmenteront progressivement et diminueront pour le portefeuille marketing jusqu'à atteindre ce niveau :

- Jusqu'à **8%** pour les détenteurs de \$KTO sous forme de \$KTO.
- Jusqu'à **2%** pour le portefeuille marketing sous forme d'Ethereum (ETH)

La valeur unique de cette taxe modulable est démontrée dans sa capacité à combattre une baisse de la valeur de \$KTO, c'est-à-dire un dip. Dans ce cas, la taxe sur les transactions sera ajustée en fonction des besoins afin de garantir que le portefeuille marketing dispose de ce dont il a besoin pour faire face à la crise. Cette augmentation des fonds disponibles facilitera également les rachats nécessaires de tokens qui seront utilisés au profit du projet (voir ci-dessous). Afin de protéger les intérêts des développeurs et des détenteurs, l'échelle maximale de la taxe de trésorerie ne dépassera pas les chiffres de lancement :

- **3%** reversés aux détenteurs de \$KTO sous la forme de \$KTO.
- **7%** reversés dans le portefeuille marketing sous forme d'Ethereum (ETH).

## Pourquoi les intérêts sur le portefeuille marketing sont versés en ETH ?

Généralement, les équipes détiennent un stock de tokens de leur propre projet (dans ce cas \$KTO) pour assurer son développement. Cependant, cela nécessite de vendre le token, ce qui affecte inéluctablement le prix de ce dernier. Pour éviter que l'utilisation nécessaire et positive des fonds du projet ne soit éclipsée par une baisse du prix du token, l'équipe a choisi de conserver ce fonds sous la forme d'Ethereum (ETH). Compte tenu de l'importance et de la croissance de l'Ethereum, cela garantira un certain niveau d'exigence monétaire pour nous permettre de rivaliser avec les autres acteurs du marché sans avoir un impact négatif sur la performance du \$KTO ou les poches des investisseurs.

Comme notre trésorerie n'est pas en \$KTO, la trésorerie ETH sera également utilisée périodiquement pour racheter des tokens pour les brûler, en offrir, faire de la promotion, **et même pour acheter les tokens nécessaires pour fournir les liquidités sur les futures plateformes d'échange sur lesquelles nous serons**

## Pourquoi n'y a-t-il pas de redistribution des LP ?

Les redistributions de LP sont une stratégie courante utilisée par les développeurs de nouveaux tokens pour conserver un stock de liquidités par le biais de taxes sur les transactions qui renvoient les jetons LP (jetons de fournisseur de liquidités) à la plateforme d'échange concernée. Cependant, cette stratégie n'ajoute pas de nouveaux ETH aux LP et a un impact négatif sur le prix à chaque transaction.

L'explication de ce phénomène peut être démontrée comme suit :

Supposons que \$KTO ait une taxe LP de 5% sur chaque transaction. Maintenant, comme vous ne pouvez pas ajouter purement des \$KTO ou ETH aux LP, ils doivent être associés. L'exigence d'appariement est un ratio de 1 pour 1 de chaque token en valeur équivalente. Par conséquent, si une transaction est effectuée avec une taxe de 5 % sur les LP, le produit de la taxe exigera que la moitié de la valeur des \$KTO soit échangée en ETH au sein du même LP. Ainsi, les jetons LP issus de la taxe ne contiendraient pas une "nouvelle" offre d'ETH.

L'exemple suivant va vous aider à mieux comprendre :

Une transaction de \$KTO d'une valeur de 2000 \$ est effectuée, soumise à une taxe de redistribution LP de 5% d'une valeur de \$KTO de 100 \$. Afin de créer les jetons LP pour la taxe, 50 \$ des 100 \$ de \$KTO sont échangés contre la valeur équivalente en ETH et associés. Ces nouveaux jetons LP sont ensuite redéposés dans le pool, remplaçant ainsi les 50 \$ d'ETH qui venaient d'être retirés. Ainsi, l'offre de \$KTO (dans le LP) augmente, tandis que l'offre d'ETH reste constante, ce qui entraîne une baisse du prix des \$KTO et une augmentation subséquente de l'exposition aux pertes impermanentes pour les fournisseurs de liquidités.

Avoir une trésorerie saine donne également la possibilité à l'équipe d'acheter des tokens à des intervalles aléatoires et de les brûler. Cela signifie que de nouvelles quantités d'ETH sont ajoutées aux LP et que les \$KTO sont retirés, ce qui entraîne une augmentation et une stabilisation du prix.

## Le contrat ne sera donc pas renoncé ?

Pour maintenir l'évolutivité de la taxe sur les transactions, nous devons garder le contrôle du contrat. Nous comprenons que cela peut rebuter certains investisseurs. Pour vous rassurer, notre équipe de développement est entièrement "doxxée". En plus de partager nos identités avec le monde entier, nous allons également publier chaque transaction effectuée par le portefeuille marketing avec la communauté pour assurer notre transparence permanente. Le portefeuille marketing est également protégé par le protocole de multi-signature Gnosis Safe 4/5 ("multi-sig") et les liquidités ont été verrouillées pour 5 ans avec Unicrypt.

## Feuille de route

### Phase 1:

- Création du concept de Kounotori ✓
- Mise en place des comptes sur les réseaux sociaux ✓
- Lancement du site web ✓
- Création initiale de la communauté ✓
- Création et vérification des contrats ✓
- Recherche et développement de notre propre plateforme de staking

### Phase 2:

- Marketing sur les réseaux sociaux ✓
- Lancement furtif de Kounotori sur Uniswap ✓
- Vérification des contrats et application KYC ✓
- Inscription sur CoinGecko et CoinMarketCap ✓
- Publication du livre blanc V1
- Équipe de marketing sur les réseaux sociaux à temps partiel ✓
- AMAs réguliers ✓
- Créer une équipe de codeurs Solidity expérimentés pour notre plateforme de staking ✓
- Début du développement de la plateforme de staking

### Phase 3:

- Plus de 10 000 détenteurs
- Partenariat avec des influenceurs sur Twitter et Youtube ✓
- Début de la construction de la plateforme
- Inscription sur des trackers de portefeuille de niveau inférieur
- Inscription sur des plateformes d'échange de niveau inférieur
- Concours, rachats et brûlures de tokens ✓
- Lancement du "Token B"
- NFTs de Kounotori

### Phase 4:

- Plus de 25 000 détenteurs
- Cotations sur des CEX plus importantes
- Dons à des œuvres caritatives
- Marketing de masse
- Collaborations
- Tests bêta de la plateforme de staking Kounotori

### Phase 5:

- Plus de 50 000 détenteurs
- Réduction des taxes à 0 % pour faciliter les cotations sur les CEX de premier plan
- Renonciation du contrat
- Audit de la plateforme de staking
- Inscription sur les plateformes d'échange de premier rang
- Lancement de la plateforme de staking

**Remarque : au moment de sa publication, ce document est à jour et reflète toutes les informations disponibles. Les informations contenues dans ce document ne constituent pas un conseil financier et ne doivent pas être considérées comme tel. Avant d'investir, vous devez toujours faire des recherches, une enquête et un examen adéquats de votre situation financière et de votre profil de risque ont été menées par vous-même et/ou par un professionnel agréé. Lors de l'achat de \$KTO, l'équipe ne peut pas être tenue responsable des pertes ou des taxes qui pourraient arriver à la suite de frais, d'erreurs ou d'omissions, de la position sur le marché ou de violations des organismes de réglementation, des politiques et des lois affectant l'investisseur. Dans de telles circonstances, dans lesquelles vous n'avez pas cherché à obtenir des conseils adéquats, nous vous recommandons de ne pas investir, car l'équipe Kounotori ne peut pas être tenue responsable à votre place.**